

COMO SEPARAR DINHEIRO PESSOAL E DO NEGÓCIO



CONTROLE DE VENDAS

- Controle todas suas vendas. O controle pode ser feito em uma planilha, à mão ou no computador;
- Realize esse controle diariamente;
- Analise as informações! Avalie quais dias você vende mais ou produtos mais procurados, por exemplo.



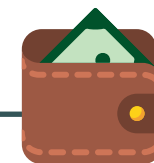
CAPITAL DE GIRO

- Tenha definido de forma clara o valor que seu negócio precisa para funcionar;
- Esse valor pode estar disponível diretamente no dinheiro do caixa, ou representado como estoque, contas a receber, conta corrente da empresa.



LIVRO CAIXA

- Tenha um livro caixa! Você pode comprar em papelaria, utilizar uma agenda ou usar algum aplicativo;
- Preencha sempre com as entradas e saídas de dinheiro (com Data, Descrição e Valor);
- Marque com cores diferentes o que é do negócio e o que é pessoal. Ou tenha um livro caixa para cada.



PRÓ-LABORE

- Defina seu salário! Muitos empreendedores esquecem disso;
- O pró-labore é a parte que você pode usar para despesas pessoais, como passeios e presentes.



MODELO DE PLANILHA DE CONTROLE DE VENDAS:



DIA	CLIENTE	PRODUTO/SERVIÇO	VALOR UNIDADE	QNTD. VENDIDA	VALOR TOTAL	FORMA DE PAGAMENTO