

COMO PRECIFICAR PRODUTO OU SERVIÇO

Para definir corretamente o preço de seus produtos e serviços é preciso conhecer e entender os 3 elementos principais que formam o preço:



CUSTO VARIÁVEL

Muda de acordo com a sua produção e venda



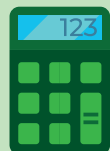
Quanto custa para produzir uma unidade do seu produto?



Tenha registrado quanto paga para o fornecedor de matéria-prima!



Quanto você gasta para fazer uma venda?



Conheça os impostos que paga na venda! E não se esqueça da comissão paga ao vendedor!



CUSTO FIXO

Vão existir mesmo se você não produzir ou vender. Não esqueça de incluir seu salário



Você sabe quanto custa para manter o seu negócio funcionando?



Anote os custos fixos para saber o que pode reduzir e quanto cada produto pode contribuir para pagar esses custos



Separe os custos para manter o negócios dos seus gastos pessoais



Anote cada retirada para pagar conta pessoal como se fosse um adiantamento!



Use contas bancárias ou carteiras diferentes para o seu negócio



MARGEM DE LUCRO

Quanto deseja que sobre do preço do produto para o caixa do seu negócio

Esse lucro ainda deve ser para manter o capital de giro do seu negócio!!!



Você também pode separar rma parte para reserva de emergência e investimentos



Conhecer os custos do seu negócio vai te indicar o valor mínimo para cobrar pelo produto!