

**EDUCAÇÃO ECONÔMICA PARA
EMPREENDEDORES**

**PROGRAMA PARCEIROS
EM AÇÃO**

**DESCRITIVO DO JOGO
LOJA DAS ESCOLHAS**



1. RECURSOS NECESSÁRIOS:

- 50 cubos
- 50 palitos
- 50 canudos
- Folhas para anotações do Sr. João
- Ficha de Controle do Facilitador
- 50 notas de T\$ 10,00 Talentos
- 50 notas de T\$ 50,00 Talentos
- 50 notas de T\$ 100,00 Talentos
- Cartões orientadores para cada personagem
- 01 Calculadora

2. TEMPO DA ATIVIDADE: 1H20.

CUBOS = PASTÉIS

PALITOS = PICOLÉS

CANUDOS = CALDO DE CANA

3. REGRAS

O(a) Empreendedor(a) é dono de uma loja no bairro em que mora. Ele é casado e tem dois filhos.

A loja do(a) Empreendedor(a) vende os seguintes produtos:

- Pastéis (representados por Cubos)
- Picolés (representados por Palitos)
- Caldo de cana (representado por Canudos)

A loja vende todo mês (em média):

- 50 Pastéis
- 40 Picolés
- 40 Copos de Caldo de Cana

Os produtos são vendidos pelos seguintes preços:

- Cada Pastel - T\$ 50,00 Talentos
- Cada Picolé – T\$ 30,00 Talentos
- Cada copo de Caldo de Cana – T\$ 20,00 Talentos

O(a) Empreendedor(a) compra os pastéis do(a) Vendedor(a) e paga por cada um:

- T\$ 30,00 Talentos
- O prazo para pagamento é de duas semanas

E compra os Picolés do(a) Vendedor(a) e paga por cada um:

- T\$ 15,00 Talentos
- O prazo para pagamento é de duas semanas

O(a) Empreendedor(a) tem uma plantação de cana-de-açúcar nos fundos da sua casa, mas precisa comprar remédio contra a praga, senão pode perder toda a cana-de-açúcar. O(a) Vendedor(a) vende remédio por T\$ 200,00 Talentos e tem que ser pago à vista.

No primeiro dia do mês, o(a) Empreendedor(a) tem para vender em sua loja (estoque):

- 15 Pastéis
- 15 Picolés
- 20 Canas-de-açúcar. O suficiente para 20 copos (representado por 20 canudos)

O FACILITADOR DEVERÁ ENTREGAR AS RESPECTIVAS QUANTIDADES DE CUBOS, PALITOS E CANUDOS PARA O(A) EMPREENDEDOR(A).

O Empreendedor anotou as seguintes contas que precisa pagar este mês:

- Aluguel da loja: T\$ 300,00
- Aluguel de casa: T\$ 200,00
- Conta de luz da loja: T\$ 40,00
- Conta de luz de casa: T\$ 20,00
- Conta de água da loja: T\$ 10,00
- Conta de água de casa: T\$ 10,00
- Conta do telefone: T\$ 100,00

Além disso, por exigência da Prefeitura, o(a) Empreendedor(a) começou a fazer o banheiro da loja e precisa terminar até o fim do mês. Ele deve ao Pedreiro T\$ 200,00 Talentos e ainda vai precisar de T\$ 500,00 Talentos para terminar a obra.

O(a) Empreendedor(a) tem disponível em dinheiro:

- No caixa da loja das Escolhas – T\$ 1.500,00 Talentos
- No seu bolso – T\$ 500,00 Talentos

O FACILITADOR DEVERÁ ENTREGAR T\$ 2.000,00 TALENTOS PARA O(A) EMPREENDEDOR(A).

4. MECÂNICA

O jogo será realizado em 4 rodadas, representando 4 semanas, ou seja, um mês. Cada rodada terá a duração máxima de 5 minutos. O Facilitador deverá definir quem fará os seguintes personagens:

- Empreendedor(a)
- Cônjuge do(a) Empreendedor(a)
- Vendedor(a) de Pastéis
- Vendedor(a) de Picolés
- Vendedor(a) de remédio
- Pedreiro(a)
- Fiscal da Prefeitura
- Cliente / Freguês 01 (na 1ª semana (rodada) comprará 05 Pastéis, 05 Picolés e 05 Copos de Caldo de Cana e, para isso, deverá pagar T\$ 500,00 Talentos)
- Cliente / Freguês 02 (na 2ª semana (rodada) comprará 05 Pastéis, 05 Picolés e 05 Copos de Caldo de Cana e, para isso, deverá pagar T\$ 500,00 Talentos)
- Cliente / Freguês 03 (na 3ª semana (rodada) comprará 05 Pastéis, 05 Picolés e 05 Copos de Caldo de Cana. Mas está sem dinheiro e irá comprar fiado)

• Cliente / Freguês 04 (na 4ª semana (rodada) comprará 20 Pastéis, 05 Picolés e 30 Copos de Caldo de Cana e deverá pagar T\$ 1.700,00 Talentos para isso).

ATENÇÃO, FACILITADOR! O(A) EMPREENDEDOR(A) NÃO PODERÁ TER ACESSO ÀS INFORMAÇÕES RELATIVAS AOS CLIENTES / FREGUESES.

O FACILITADOR PODERÁ FAZER O PAPEL DE ALGUNS PERSONAGENS, CASO NÃO TENHA, EM SALA, O NÚMERO NECESSÁRIO DE PESSOAS. DA MESMA FORMA, UM PARTICIPANTE PODERÁ FAZER O PAPEL DE MAIS UM PERSONAGEM.

Durante o jogo, o Facilitador deverá anotar no seu Formulário de Controle:

Compra de Pastéis:

- Quantidade e Valor a ser pago
- Total de Pastéis em Estoque (estoque inicial + Compra)

Compra de Picolés:

- Quantidade e Valor a ser pago
- Total de Picolés em Estoque (estoque inicial + Compra)

A folha de anotações do(a) Empreendedor(a) terá os seguintes campos para preenchimento:

- Quanto entrou de dinheiro da loja
- Quanto saiu de dinheiro da loja
- Quanto entrou de dinheiro no bolso dele

- Quanto saiu de dinheiro do bolso dele
- Quantidade de entradas de produtos (pastéis, picolés, caldo de cana)
- Quantidade de saídas de produtos (pastéis, picolés, caldo de cana)

ANTES DE CADA SEMANA (RODADA), O(A) EMPREENDEDOR(A) TERÁ ATÉ 5 MINUTOS PARA SE ORGANIZAR.

5. DINÂMICA

PRIMEIRA SEMANA (RODADA)

O(A) Empreendedor(a) será procurado pelo Vendedor de Pastéis que oferecerá uma grande oportunidade. Se ele comprar 50 Pastéis, pagará apenas T\$ 20,00 Talentos por cada um, em vez de T\$ 30,00 Talentos. O Cliente / Freguês 01 irá comprar 05 Cubos, 05 Palitos e 05 Copos de Caldo de Cana, pagando, por isso, T\$ 500,00.

O FACILITADOR DEVERÁ FAZER AS ANOTAÇÕES REFERENTES A QUANTIDADE E VALOR DOS PRODUTOS QUE O(A) EMPREENDEDOR(A) COMPROU E QUANTIDADE E VALOR DOS PRODUTOS QUE VENDEU.

SEGUNDA SEMANA (RODADA)

O(A) Empreendedor(a) será procurado(a) pelo(a) Vendedor(a) de Picolés que lhe oferecerá uma oportunidade. Se ele comprar 40 Picolés, pagará apenas T\$ 10,00 Talentos e não T\$ 15,00 Talentos. Também na segunda semana, será procurado pelo Pedreiro cobrando os T\$ 200,00 Talentos referentes à obra do banheiro. O Cliente / Freguês 02 irá comprar 05 Cubos, 05 Palitos e 05 Copos de Caldo de Cana, pagando, por isso, T\$ 500,00 Talentos.

O FACILITADOR DEVERÁ FAZER AS ANOTAÇÕES REFERENTES A QUANTIDADE E VALOR DOS PRODUTOS QUE O(A) EMPREENDEDOR(A) COMPROU, QUANTIDADE E VALOR DOS PRODUTOS QUE VENDEU E VALOR TOTAL DAS DESPESAS QUE FORAM PAGAS (SEPARANDO DESPESAS DA LOJA E DESPESAS PESSOAIS)

TERCEIRA SEMANA (RODADA)

O(A) Empreendedor(a) será procurado(a) pelo(a) Vendedor(a) de Pastéis que irá cobrar o valor da compra da primeira semana. Será procurado também pelo fiscal da Prefeitura cobrando o término da construção do banheiro. Também será procurado pelo(a) Vendedor(a) de remédio oferecendo produto contra a praga da cana-de-açúcar, que custa T\$ 200,00 Talentos, que deverão ser pagos à vista.

ATENÇÃO, FACILITADOR! SE O(A) EMPREENDEDOR(A) COMPRAR O REMÉDIO, VOCÊ DEVERÁ ENTREGAR A ELE 40 CANUDOS. CASO ELE NÃO COMPRE O REMÉDIO, O MESMO FICARÁ SEM CANA-DE-AÇÚCAR PARA VENDER O CALDO DE CANA NA QUARTA SEMANA. (NÃO FALAR ISSO PARA ELE).

O(a) Cônjuge do(a) Empreendedor(a) irá procurá-lo pedindo T\$ 200,00 Talentos para as compras do Supermercado. O Facilitador deverá cobrar do(a) Empreendedor(a) parte das contas que ele tem anotado: T\$ 300,00 (referentes ao aluguel da loja). O Cliente / Freguês 03 irá comprar 05 Cubos, 05 Palitos e 05 Copos de Caldo de Cana e vai pedir para anotar (colocar na conta/caderneta), pois está sem dinheiro no momento.

O FACILITADOR DEVERÁ FAZER AS ANOTAÇÕES REFERENTES A QUANTIDADE E VALOR DOS PRODUTOS QUE O(A) EMPREENDEDOR(A) VENDEU E VALOR TOTAL DAS DESPESAS QUE FORAM PAGAS (SEPARANDO DESPESAS DA LOJA E DESPESAS PESSOAIS)

QUARTA SEMANA (RODADA)

O(A) Empreendedor(a) será procurado pelo(a) Vendedor(a) de Picolés que irá cobrar o valor da compra que fez na segunda semana (rodada). O Pedreiro perguntará se pode terminar o banheiro, mas, para isso, precisa receber T\$ 250,00 Talentos adiantados. O(a) Cônjuge irá pedir T\$ 700,00 Talentos para comprar uma televisão nova e T\$ 100,00 Talentos para comprar roupas para os filhos. O Cliente / Freguês 04 irá comprar 20 Cubos, 05 Palitos e 30 Copos de Caldo de Cana pagando T\$ 1.700,00 Talentos por isso.

ATENÇÃO, FACILITADOR! O(A) EMPREENDEDOR(A) SOMENTE PODERÁ VENDER OS PRODUTOS QUE TIVER EM ESTOQUE.

O Facilitador deverá cobrar do(a) Empreendedor(a) o restante das contas que ele tem anotado: T\$ 380,00.

O FACILITADOR DEVERÁ FAZER AS ANOTAÇÕES REFERENTES A QUANTIDADE E VALOR DOS PRODUTOS QUE O(A) EMPREENDEDOR(A) VENDEU E VALOR TOTAL DAS DESPESAS QUE FORAM PAGAS (SEPARANDO DESPESAS DA LOJA E DESPESAS PESSOAIS)

6. FECHAMENTO

O(A) Empreendedor(a) deverá fazer o fechamento do mês:

- Quanto entrou no caixa da empresa
- Total de venda (fiado)
- Quanto pagou de contas da Loja
- Quanto pagou de contas pessoais
- Qual foi o lucro / prejuízo da loja

7. PROCESSAMENTO

Caso tenha sobrado dinheiro, o que o(a) Empreendedor(a) poderá fazer com o dinheiro?

Caso tenha faltado dinheiro, o que pode ser feito?

Quais foram as escolhas que ajudaram o(a) Empreendedor(a)?

Quais foram as escolhas que atrapalharam o(a) Empreendedor(a)?

Quais foram os aprendizados nesta atividade?

PROGRAMA PARCEIROS EM AÇÃO

