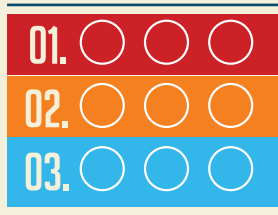


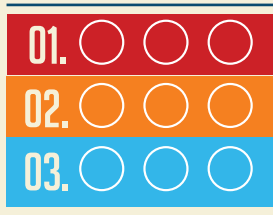
QUEM CONHEÇO

● FRIO ● MORNO ● QUENTE

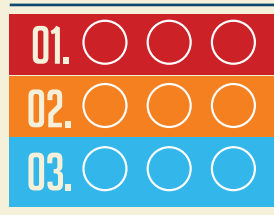
CLIENTES



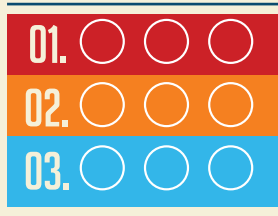
PARCEIROS



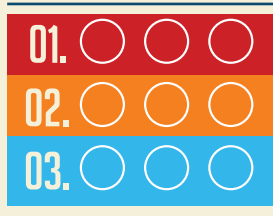
FINANCIADORES



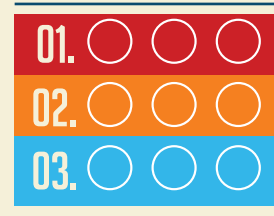
OUTROS EMPREENDEDORES



FORNECEDORES



REDES E EVENTOS



QUEM SOU

NOME: _____

DATA: _____

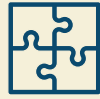
PASSÁRO NA MÃO									Total
Situação 1			Situação 2			Situação 15			
a	b	c	a	b	c	a	b	c	
1	2	3	2	3	1	3	1	2	

COLCHA DE RETALHOS									Total
Situação 4			Situação 12			Situação 14			
a	b	c	a	b	c	a	b	c	
3	1	2	1	2	3	2	1	3	

PERDAS TOLERÁVEIS									Total
Situação 3			Situação 10			Situação 11			
a	b	c	a	b	c	a	b	c	
1	2	3	3	1	2	2	3	1	

DO LIMÃO UMA LIMONADA									Total
Situação 5			Situação 9			Situação 13			
a	b	c	a	b	c	a	b	c	
1	3	2	3	2	1	2	3	1	

PILOTO NO AVIÃO									Total
Situação 6			Situação 7			Situação 8			
a	b	c	a	b	c	a	b	c	
3	2	1	1	2	3	2	3	1	



O QUE SEI

GESTÃO FINANCEIRA



FORMAÇÃO DE PREÇO



GESTÃO DE TEMPO



INOVAÇÃO



CONHECIMENTO TÉCNICO



	NÃO SEI O QUE É	ENTENDO UM POUCO SOBRE O ASSUNTO	ENTENDO BEM, UTILIZO OU JÁ TIVE QUE UTILIZAR	ENTENDO BASTANTE, PODERIA AJUDAR ALGUÉM NISSO
GESTÃO FINANCEIRA				
FORMAÇÃO DE PREÇO				
GESTÃO DE TEMPO				
INOVAÇÃO				
CONHECIMENTO TÉCNICO				



FORMALIZAÇÃO



DIVULGAÇÃO



NEGOCIAÇÃO E VENDAS



	NÃO SEI O QUE É	ENTENDO UM POUCO SOBRE O ASSUNTO	ENTENDO BEM, UTILIZO OU JÁ TIVE QUE UTILIZAR	ENTENDO BASTANTE, PODERIA AJUDAR ALGUÉM NISSO
FORMALIZAÇÃO				
DIVULGAÇÃO				
NEGOCIAÇÃO E VENDAS				